

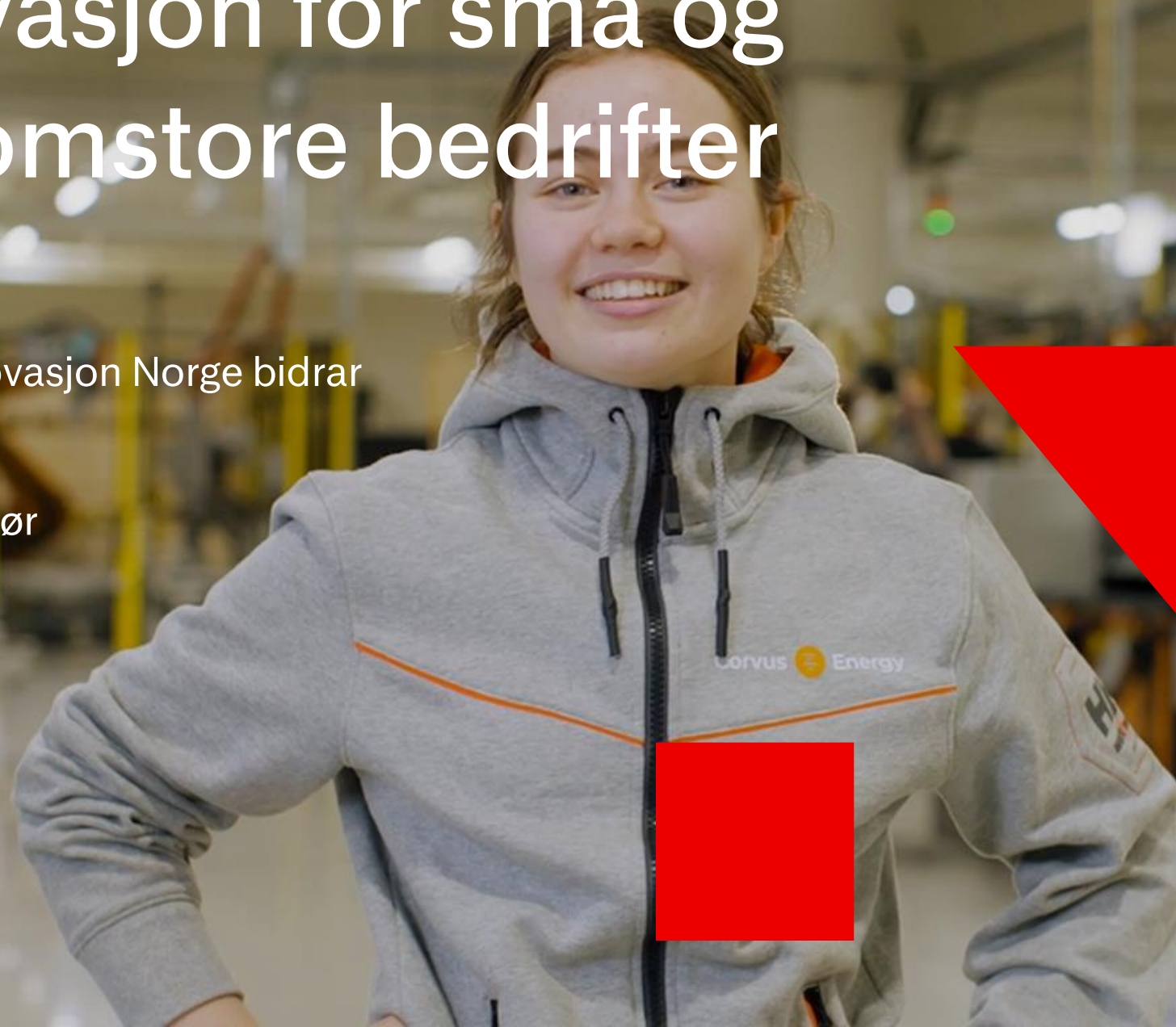
Innovasjon for små og mellomstore bedrifter

Hvordan Innovasjon Norge bidrar

Eva Camerer

Strategidirektør

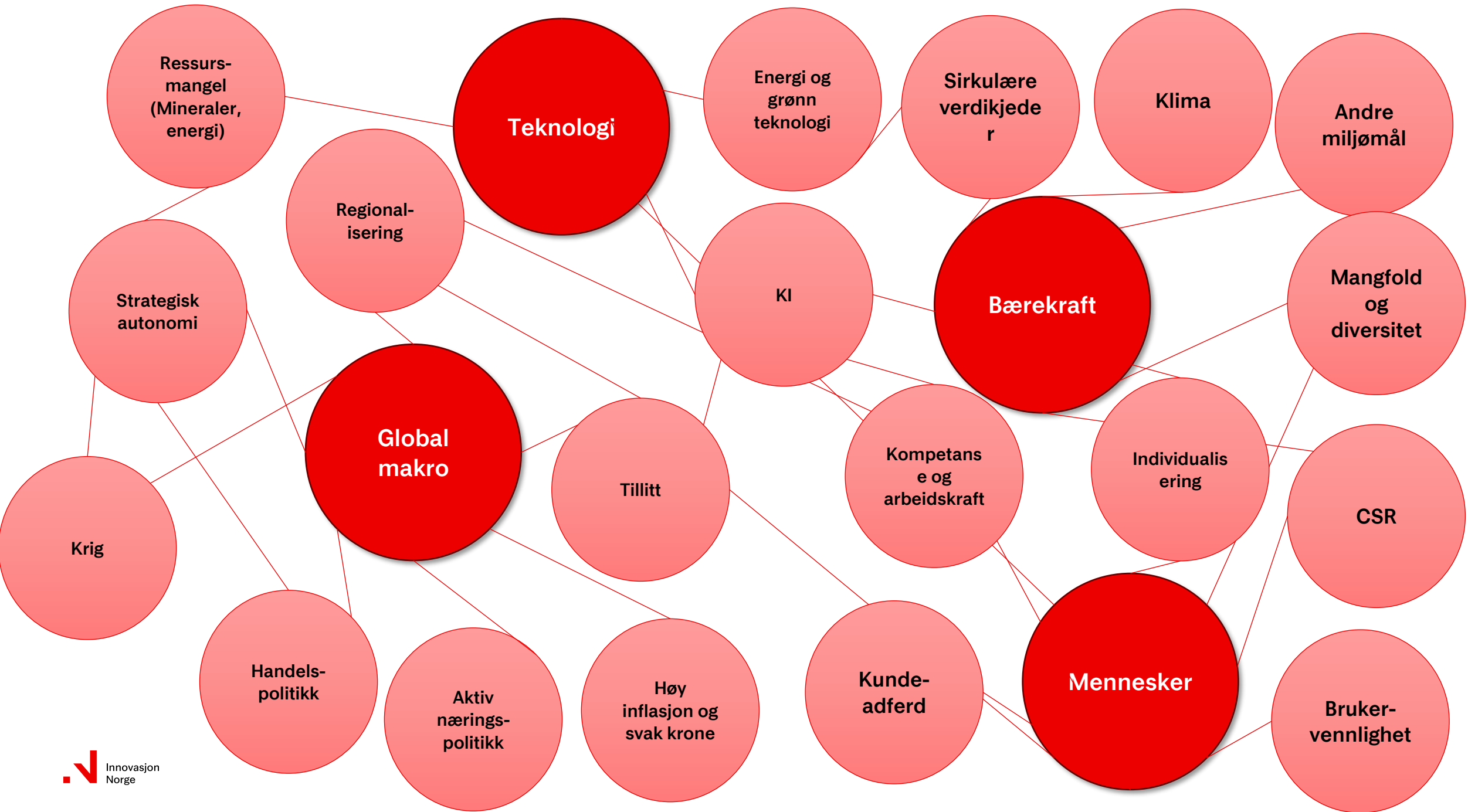
Innovasjon Norge



Innhold

- 1 Hva er driverne
- 2 Hva er flaskehalsene
- 3 Hvordan bidrar Innovasjon Norge





Trender for å møte kompleksitet



Tempogapet



Kunnskapens
halveringstid



Balanse mellom
type 1- og type 2-feil

Hva sier kundene våre



Tilgang på
kompetanse



Bærekraft



Digitalisering



Vekst og
skalering

K for kunder Åpne nye markeder





Innovasjon Norge er staten og fylkeskommunenes virkemiddel for å realisere verdiskapende næringsutvikling i hele landet

7,1

milliarder til norsk næringsliv

1,5

milliarder utløst til
innovasjon og omstilling

Vekstreisen – vi følger
bedrifter steg for steg

3

Vi følger kundene steg for steg



Starte

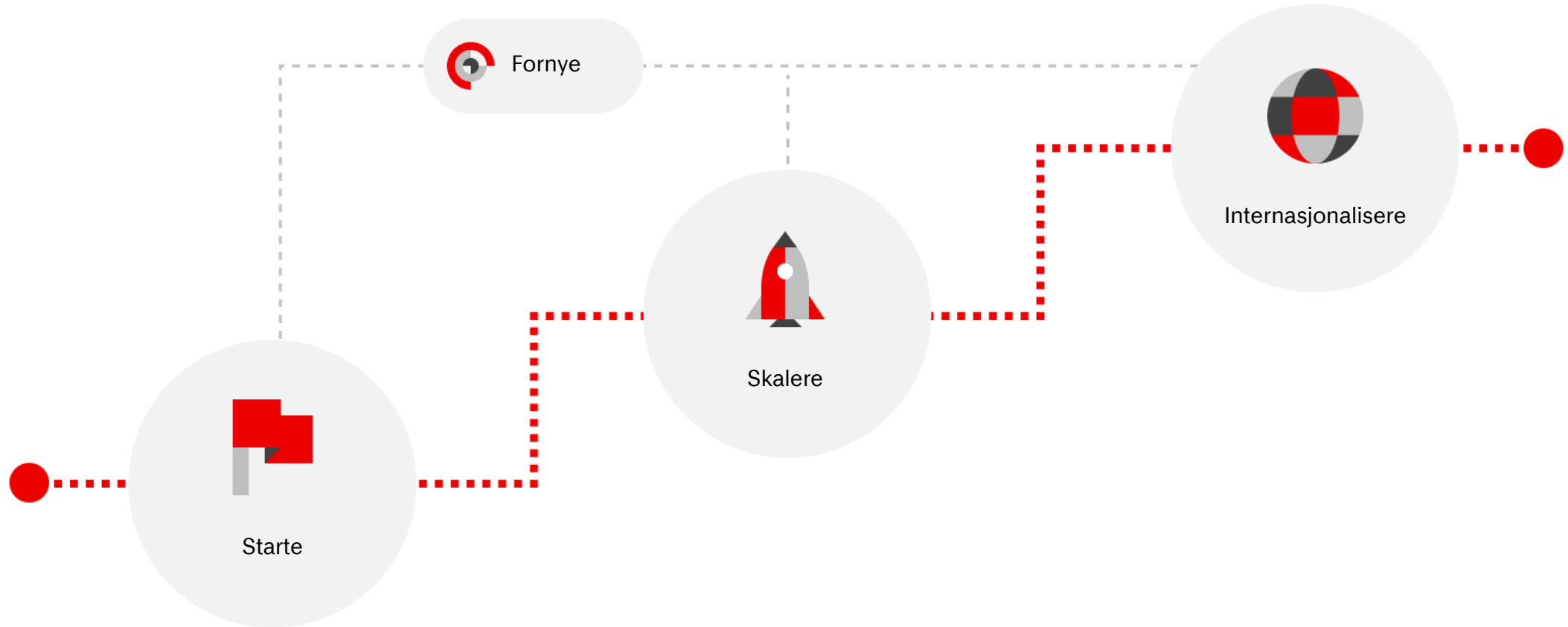


Skalere



Internasjonalisere

Vi følger kundene steg for steg



Kompetanse



Kapital



Nettverk



Kompetanse

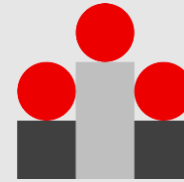
Vi har ekspertise skreddersydd for
dine spesifikke behov



Kapital



Nettverk



Kompetanse

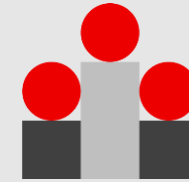


Kapital

Finansiering og risikoavlastning til innovative prosjekter. Vår støtte tiltrekker ekstern kapital til dine prosjekter.



Nettverk



Kompetanse

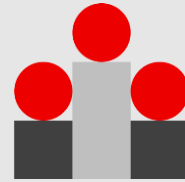


Kapital

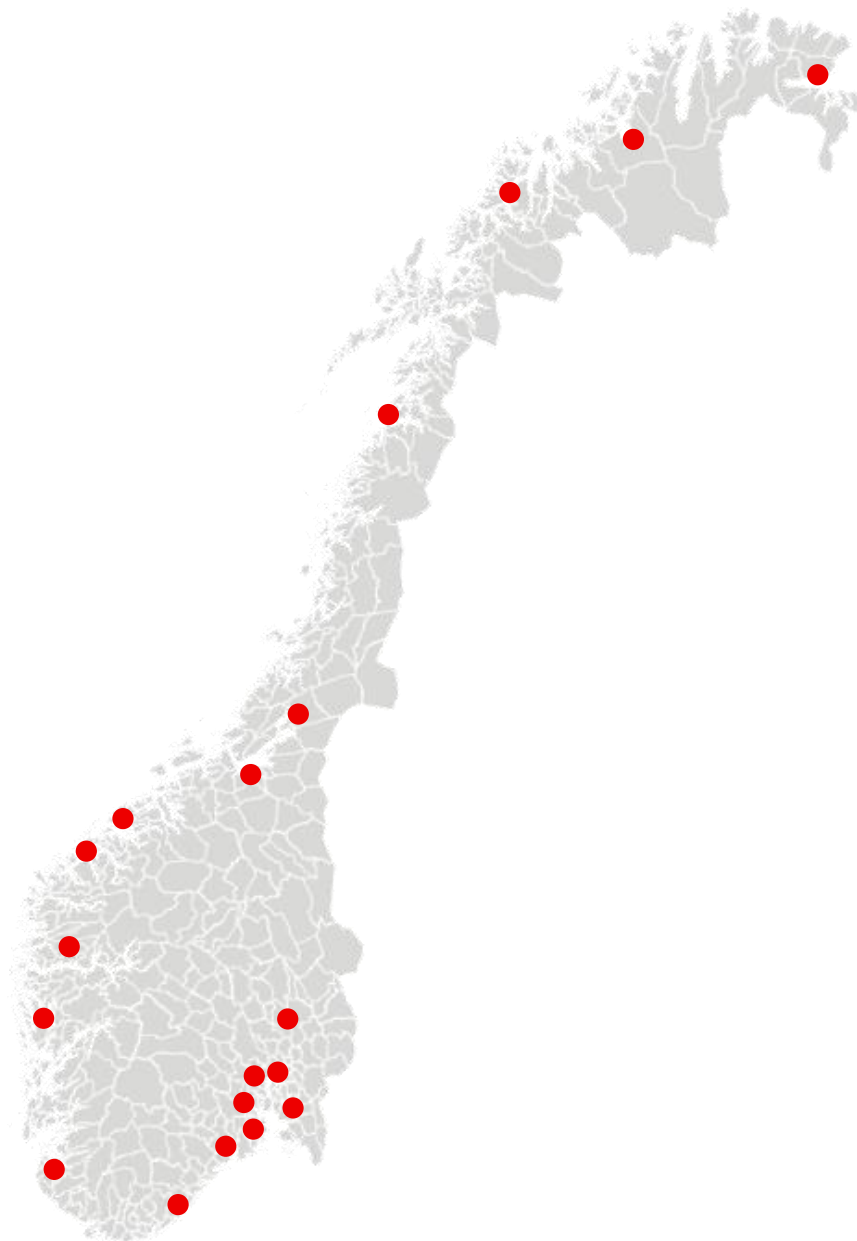


Nettverk

Vi gir deg tilgang til investorer, mentorer, samarbeidspartnere, eksperter og kunder – over hele verden.



Vi har kontorer i hele landet



- Agder - Grimstad
- Innlandet - Brumunddal
- Møre og Romsdal - Molde
- Møre og Romsdal - Ålesund
- Nordland - Bodø
- Oslo Viken - Drammen
- Oslo Viken - Oslo
- Oslo Viken - Sarpsborg
- Rogaland - Stavanger
- Troms og Finnmark - Alta
- Troms og Finnmark - Tromsø
- Troms og Finnmark - Vadsø
- Trøndelag - Steinkjer
- Trøndelag - Trondheim
- Vekst- og gründerenteret - Førde
- Vestfold og Telemark - Porsgrunn
- Vestland - Bergen
- Vestland - Sogndal

Fysisk til stede over store deler av verden



- Belgia
- Brasil
- Bulgaria
- Danmark
- Canada
- De forente arabiske emirater
- Frankrike
- Hellas
- India
- Italia
- Japan
- Kenya
- Kina - Beijing
- Kina - Shanghai
- Kroatia
- Romania
- Singapore
- Spania
- Storbritannia
- Sverige
- Sør-Korea
- Tyskland - Hamburg
- Tyskland - München
- USA - Houston
- USA - New York
- USA - San Francisco
- USA - Washington
- Vietnam



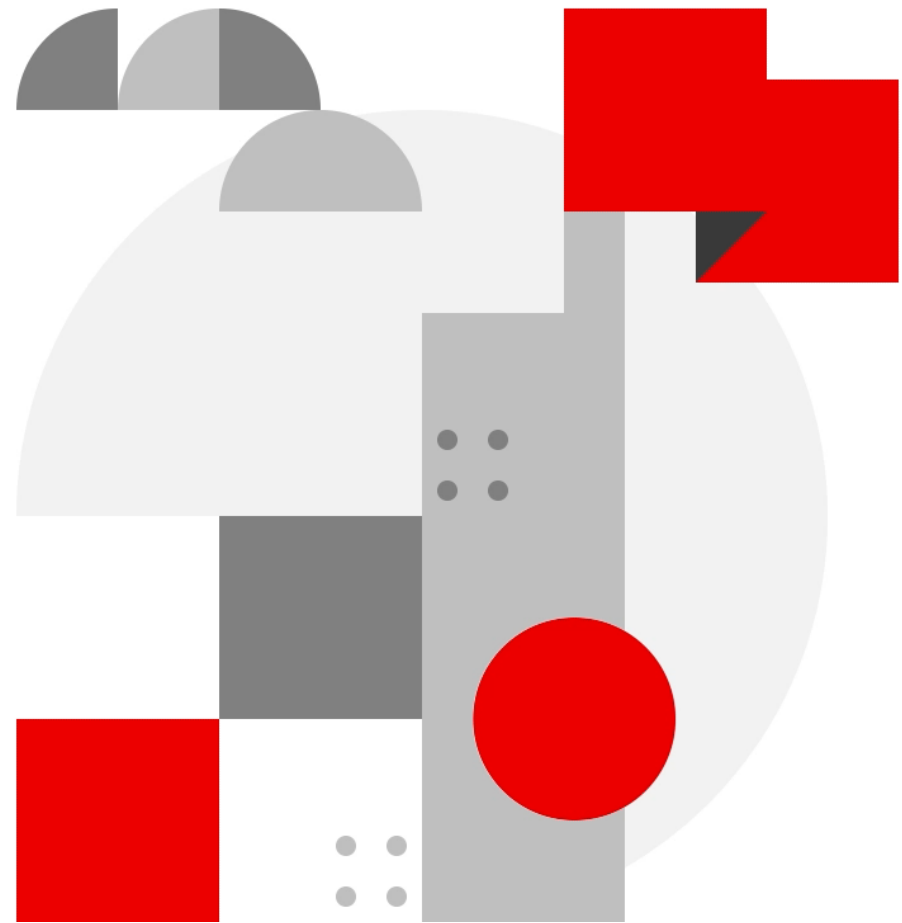
«Tilliten og lånet vi fikk fra Innovasjon Norge var avgjørende for oss, som utfordrere både i den maritime næringen og innen turisme. Dette bidro igjen til at banken ble med på finansieringen»

Espen Larsen-Hakkebo, medgründer i Brim Explorer



Starte

For entreprenører og intraprenører
med nyskapende idéer



Vi hjelper **oppstartsbedrifter** med rådgiving, kompetanseheving og nettverksbygging, samt finansiering gjennom tilskudd og lån.

- Bistå med innovasjonsprosesser
- Utforske forretningsmuligheter
- Gjennomføre markedsavklaring
- Bidra til bærekraftig utvikling
- Muliggjøre finansiering





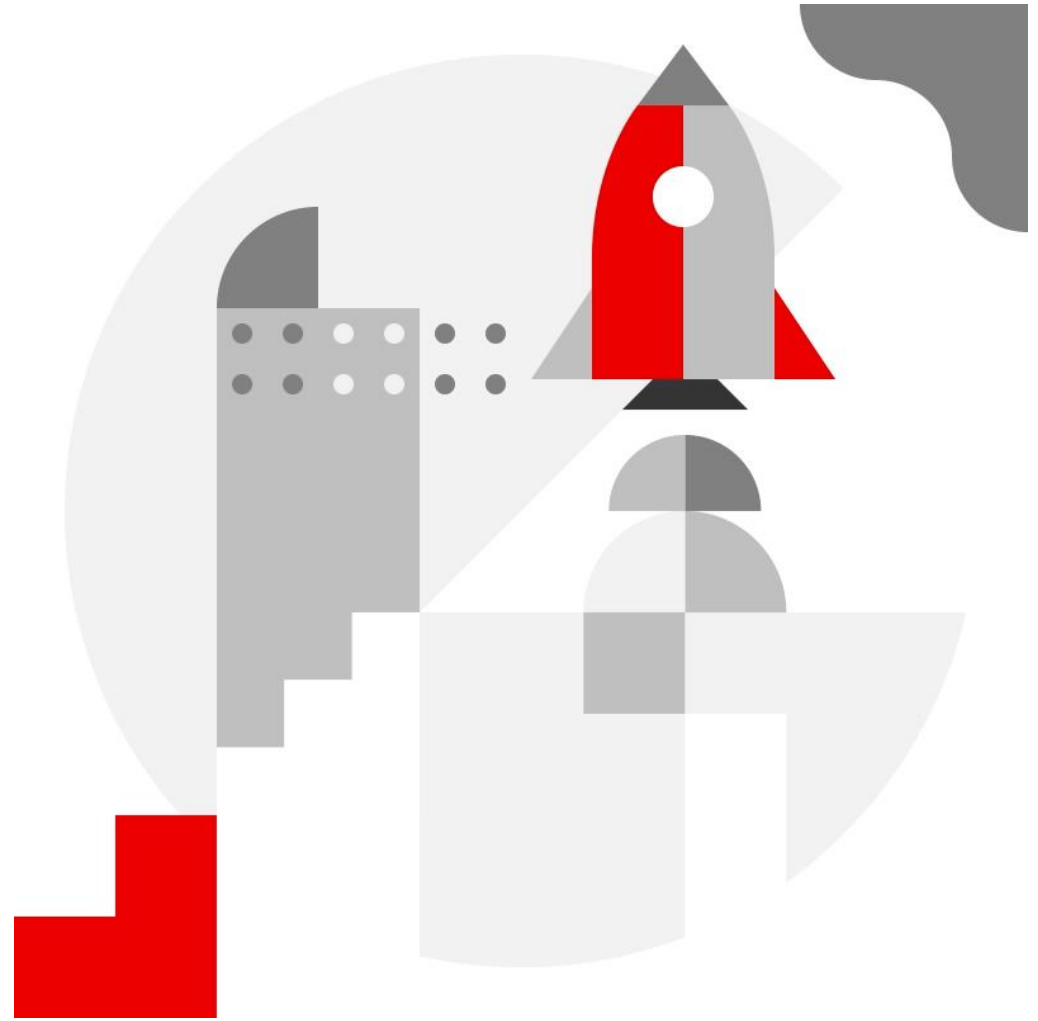
«Vi klarte å trekke det lengste strået og ble tildelt EIC Accelerator Grant, samt egenkapital fra EU tilbake i 2019. Det gjorde det mulig for oss å virkelig igangsette produktutvikling. Som forberedelse her var Innovasjon Norges hjelp med pitchetrening og coaching helt uvurderlig»

Sverre Dale Moen, CEO i SensiBel



Skalere

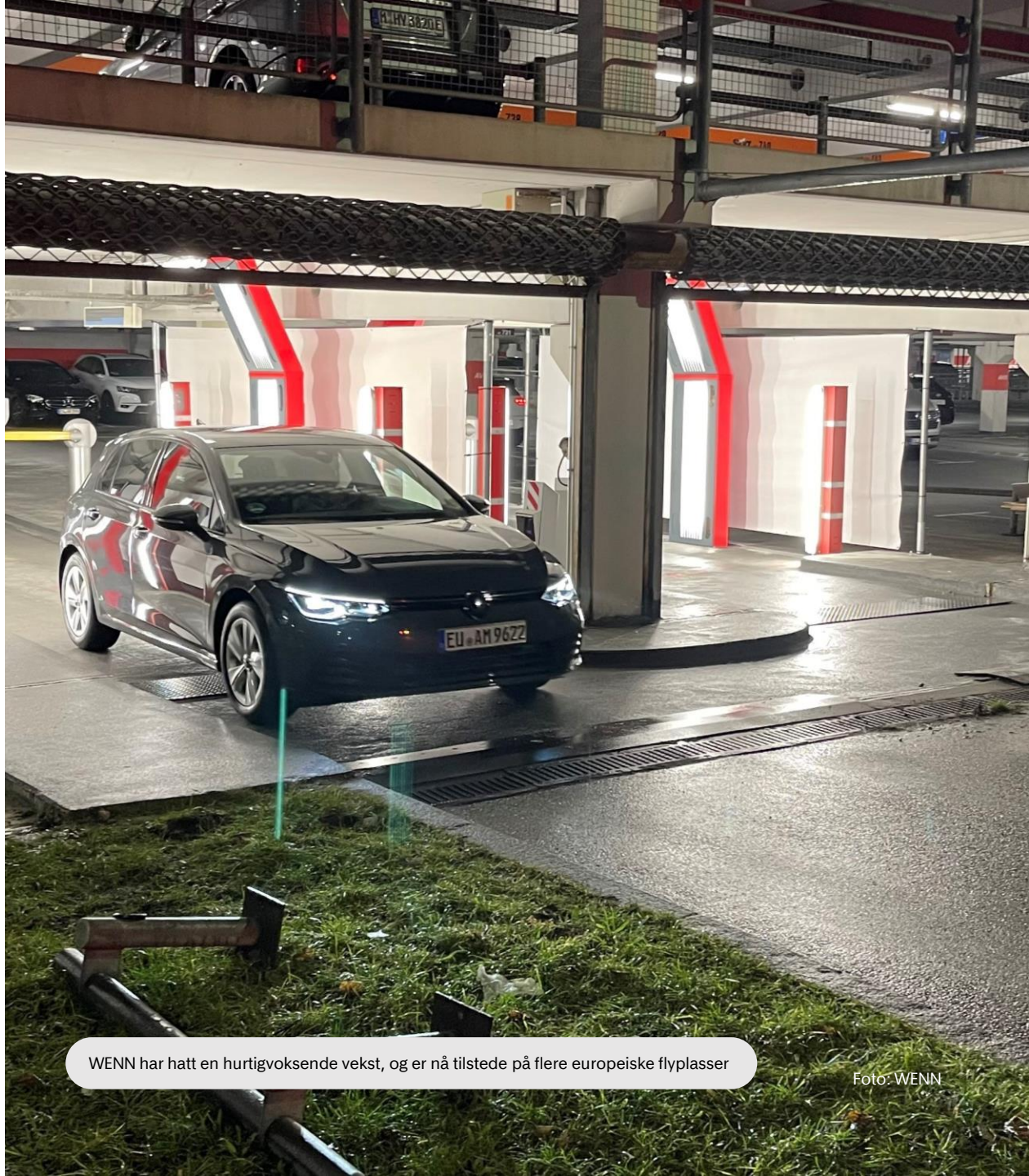
For innovative vekstbedrifter og etablerte selskaper med ambisjon om internasjonal vekst



Vi hjelper selskaper med å **skalere** hurtigere gjennom å tilby relevant kompetanse, være en sparringspartner gjennom vekstreisen og verdensledende akseleratorprogrammer. Vi bidrar med finansiering, og kobler selskaper mot andre finansieringskilder og investorer.

Vårt fokus er å:

- Være en aktiv partner for selskaper gjennom hele vekstreisen.
- Sette riktig fokus for hurtig vekst.
- Klargjøre for privat finansiering.
- Kobling mot nettverk.



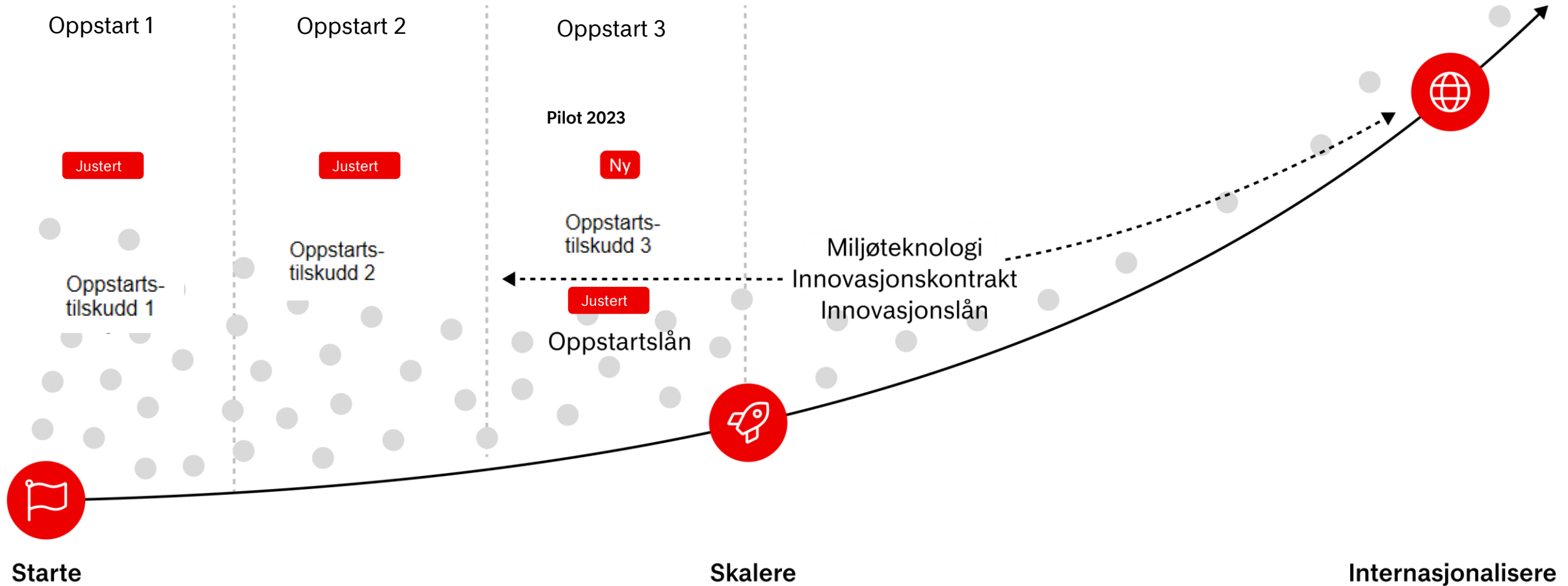


«Innovasjon Norge har vært med oss i alle stadiene, fra kommersialiseringstilskudd til vekstlån. Vi kan si med sikkerhet at vi hadde hatt en mye vanskeligere reise uten dette partnerskapet»

Trygve Pedersen, CEO i WENN

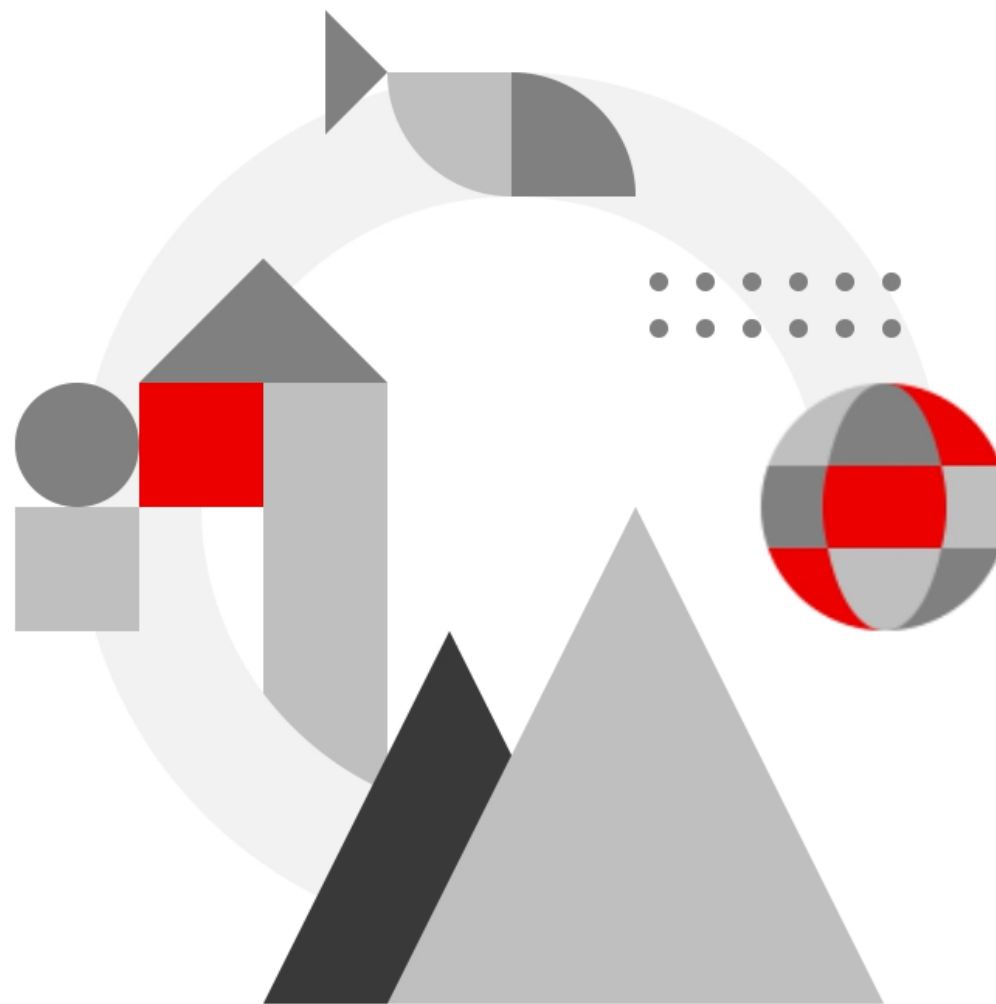


Behovstilpasset, faseinndelt oppstarts-finansiering med klare milepæler, levert sammen med kompetanse og nettverk



Internasjonalisere

For selskaper med ambisjoner
om internasjonal vekst



Våre eksperter har innsikt og unik forståelse for hvilke **markedsmuligheter** som finnes i de ulike landene Innovasjon Norge har kontorer.

Vi er en relevant sparringspartner, og har kunnskap om hvordan man gjør forretninger og etablerer seg i spesifikke markeder.

Innovasjon Norge er tilstede der de store markedsmulighetene er, og hjelper bedrifter med å vinne internasjonale kontrakter.

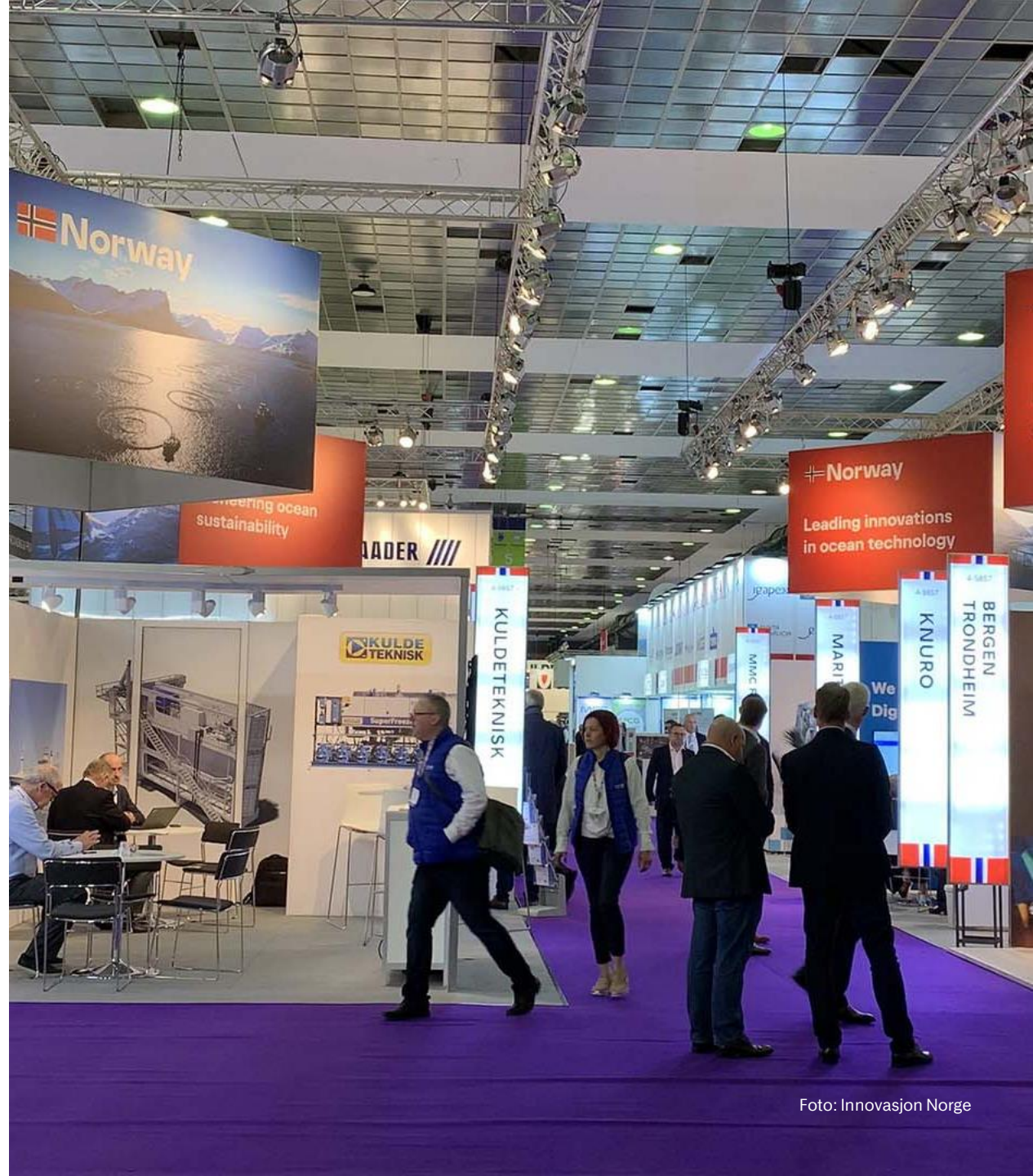


Hilde Hukkelberg, leder av Innovasjon Norges London-kontor

Gjennom **nettverk og posisjonering** gir vi norske bedrifter drahjelp for å bli synlige og attraktive i utlandet.

Vi tilrettelegger for at du møter kunder, partnere, investorer og viktige beslutningstagere i utlandet gjennom deltakelse på:

- NORWAY paviljonger på internasjonale messer.
- Næringslivsdelegasjoner.
- Kompetanseprogrammer.
- BusinessNorway.com – den offisielle markedsføringskanalen for norske løsninger.





Innovasjon Norge har bidratt i vårt arbeid for å etablere oss i markeder som vi anser som viktige for våre langsiktige strategier. I tillegg har Innovasjon Norge hatt en aktiv rolle i det arbeidet vi gjør i eksisterende markeder hvor vi planlegger å ekspandere.

Harald Kleiven, Sales Director, Emerging Markets,
CAMBI



Vi tilbyr ulike programmer for bedrifter som har internasjonale vekstambisjoner.

Eksempeplvis er **Global Growth** et skreddersydd program for bedrifter innen samme sektor, og består av forberedende kurs hjemme og samlinger i ulike internasjonale markeder.



Global Growth er et eksportprogram for bedrifter med internasjonale vekstambisjoner der fysiske samlinger i Norge og det aktuelle eksportmarkedet inngår.

Programmet tilbyr:

- Dedikert Innovasjon Norge-rådgiver som følger hele programmet.
- Markedsinnsikt, hjelp til internasjonal vekststrategi og posisjonering
- Rådgivning i handelstekniske utfordringer og immaterielle rettigheter (IPR), avtaleinngåelse og internasjonal vekststrategi.
- Forståelse for kultur, og hvordan gjøre business i aktuelt eksportmarked.
- Praktisk trening i pitching og presentasjonsteknikk.
- Tilbyr relevante nettverk og fagekspertter hjemme og ute.
- Møter med potensiell kunder i aktuell sektor.
- Programmet består av 8 - 12 bedrifter innen samme sektor, går over 6 – 12 mnd og koster mellom 25 – 130 000 kr.





**«Global Growth har skapt god fremdrift,
gitt oss verdifull innsikt og et stort nettverk.
Det er til god hjelp når vi skal inn i det
amerikanske markedet»**

John Jacobsen, leder for internasjonal forretningsutvikling hos
Hadeland Glassverk



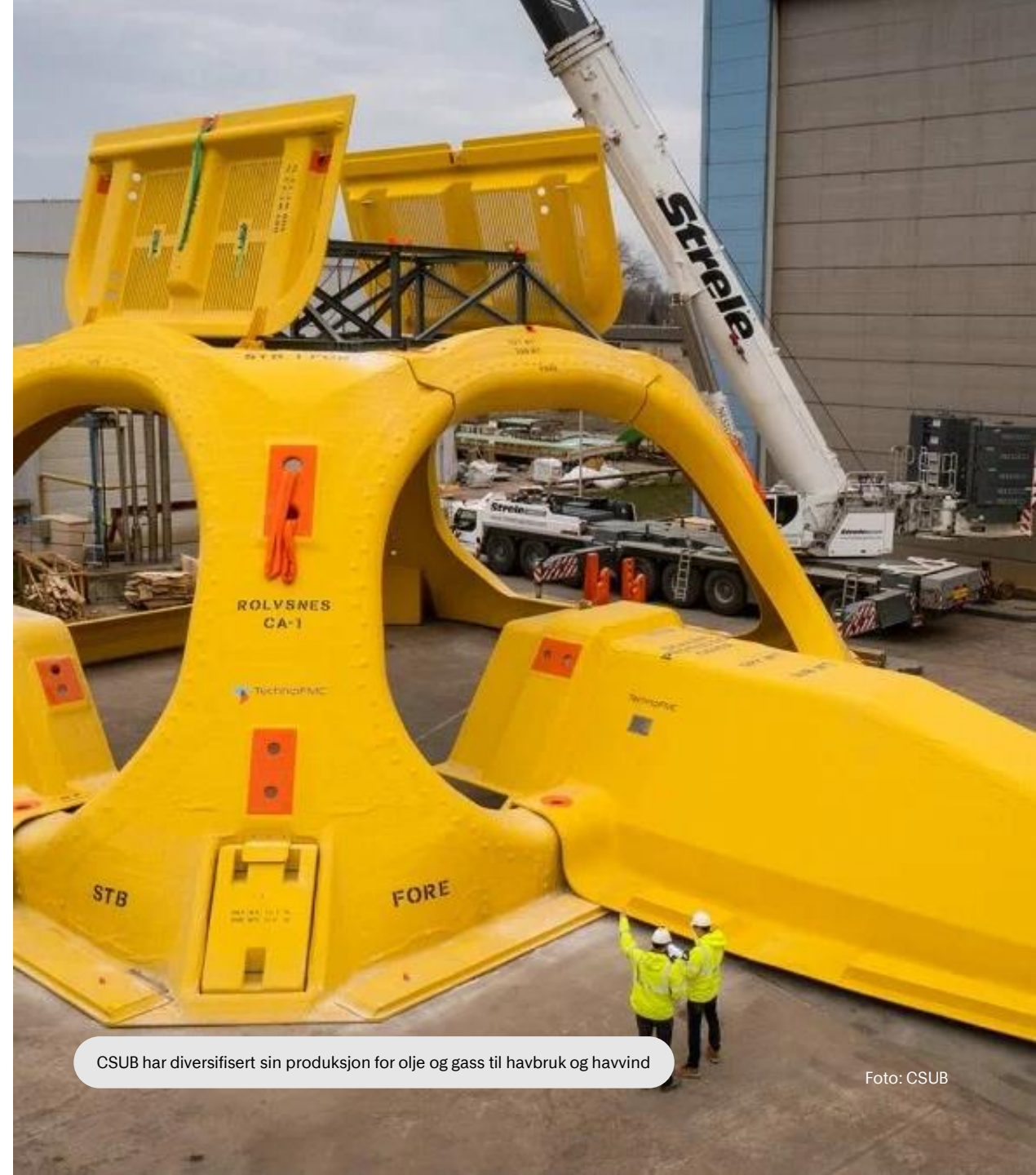
Fornye

For etablerte selskaper med
endringsbehov



Vi hjelper din bedrift med **omstilling** i en grønnere retning

- Muliggjør finansiering.
- Bidrar til å justere forretningsmodellen.
- Hjelper med posisjonering.
- Bistår med utvikling av teamet og kompetanse.



**Takk for
oppmerksomheten!**

